

APELLIDOS:

NOMBRE:

FECHA:

ANÁLISIS DEL COMPORTAMIENTO NO VERBAL

(marca con una x el comportamiento que creas predominante en cada uno)

	José María Aznar	José L. Rodríguez Zapatero
Patrón de manos cerrado		
Patrón de manos abierto		
Dirige la mirada al interlocutor		
No dirige la mirada al interlocutor		
Disposición física receptiva		
Disposición física invasiva		
Controla la altura y el tono de la voz		
No controla la altura y el tono de la voz		
Distancia conversacional próxima		
Distancia conversacional lejana		
Manipula objetos		
No manipula objetos		

Ahora hablemos de qué transmite cada uno en función de los siguientes parámetros:

- El patrón de las manos.
- La dirección de la mirada.
- La disposición física.
- La altura y el tono de la voz.
- La distancia conversacional que transmiten.
- La manipulación de los objetos.